



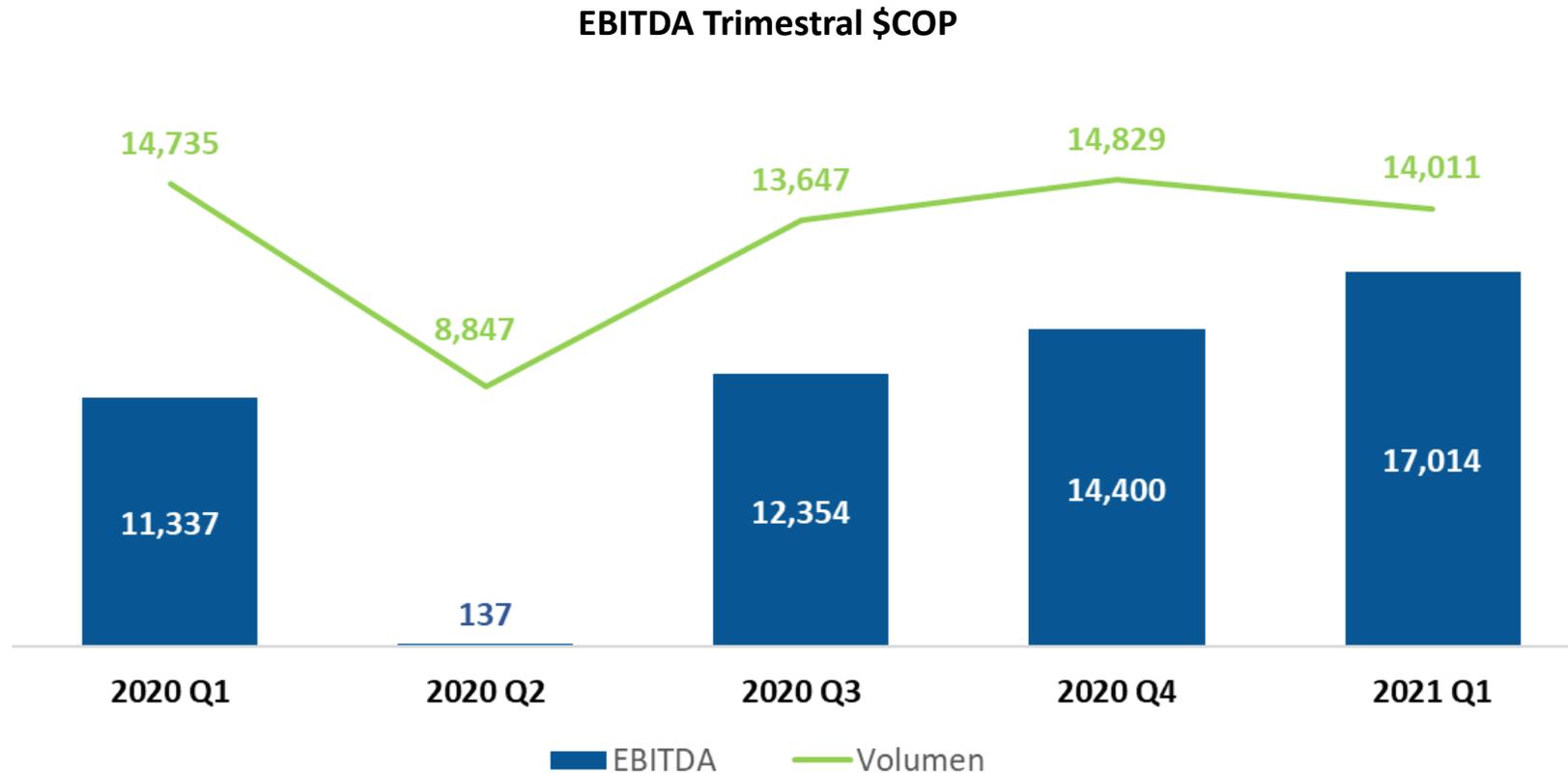
# Teleconferencia de Inversionistas

## Resultados Q1-21

**enka**

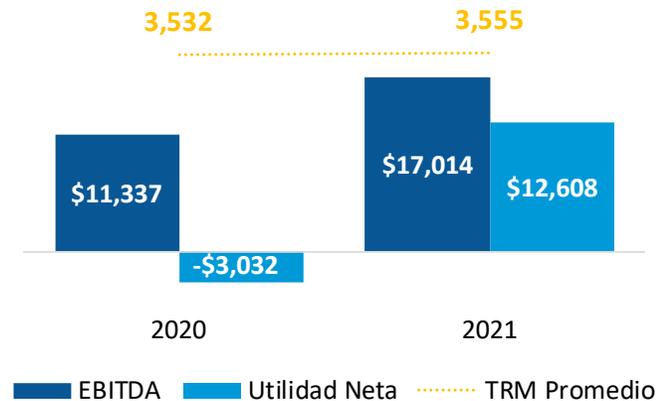
# Evolución trimestral del EBITDA

El EBITDA del Q1-21 es el mejores en los últimos periodos por la evolución positiva de los mercados estratégicos y la mayor TRM cuyo efecto fue mitigado en periodo anteriores por las coberturas cambiarias contratadas con anterioridad al COVID- 19

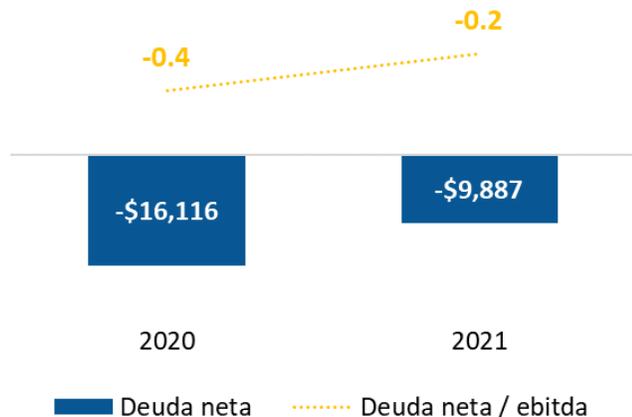


# Resultados acumulados

Ebitda - Utilidad Neta (\$millones)



Endeudamiento Neto (\$millones)



## EBITDA (\$17,014 MM)

El Ebitda crece 50% frente al año anterior, al igual que el margen ebitda, que pasa del 11% en 2020-Q1 al 15%, por los siguientes factores:

- Impacto del paro de operaciones en la última semana de marzo 2020, como consecuencia la emergencia sanitaria del Covid-19
- El beneficio de la TRM en 2020 fue mitigado por las coberturas contratadas antes de la pandemia
- Traslado de mayores precios internacionales por recuperación de la demanda e incremento en fletes.

## UTILIDAD NETA (\$12,608 MM)

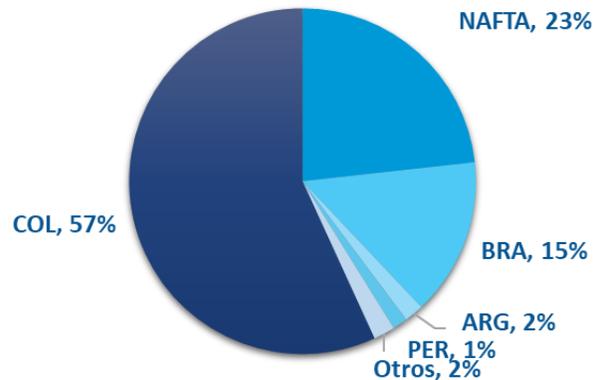
- Un resultado muy superior al año anterior por el buen resultado operativo, menor impacto por diferencia en cambio y optimización de costos financieros

## SITUACIÓN FINANCIERA

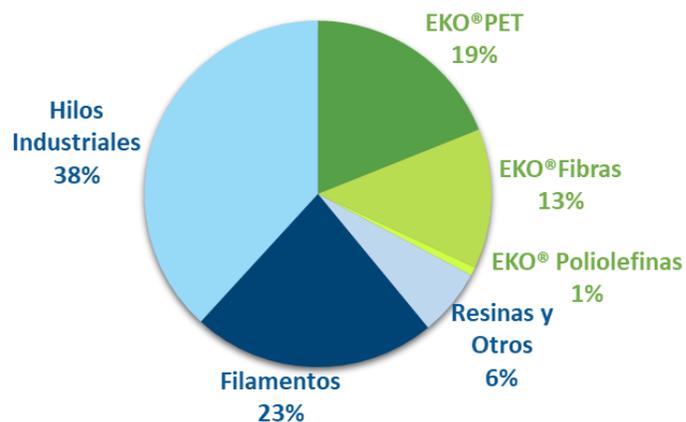
- El índice de endeudamiento neto se ubica en -0.2x ebitda, similar al cierre de 2020 (-0.4x ebitda), aun después de realizar inversiones cercanas a los \$11,000 MM en el nuevo proyecto de reciclaje de PET.

# Ventas por destino y línea

Ventas por destino



Ventas por línea



Indicadores depurados de PET virgen (Alpek)

## INGRESOS OPERACIONALES (\$113,606 MM)

- Superiores un 10.7% al año anterior por los mayores precios internacionales y mayor volumen de ventas principalmente por la reactivación de producción de PET virgen por acuerdo de suministro con Alpek a finales del 2020

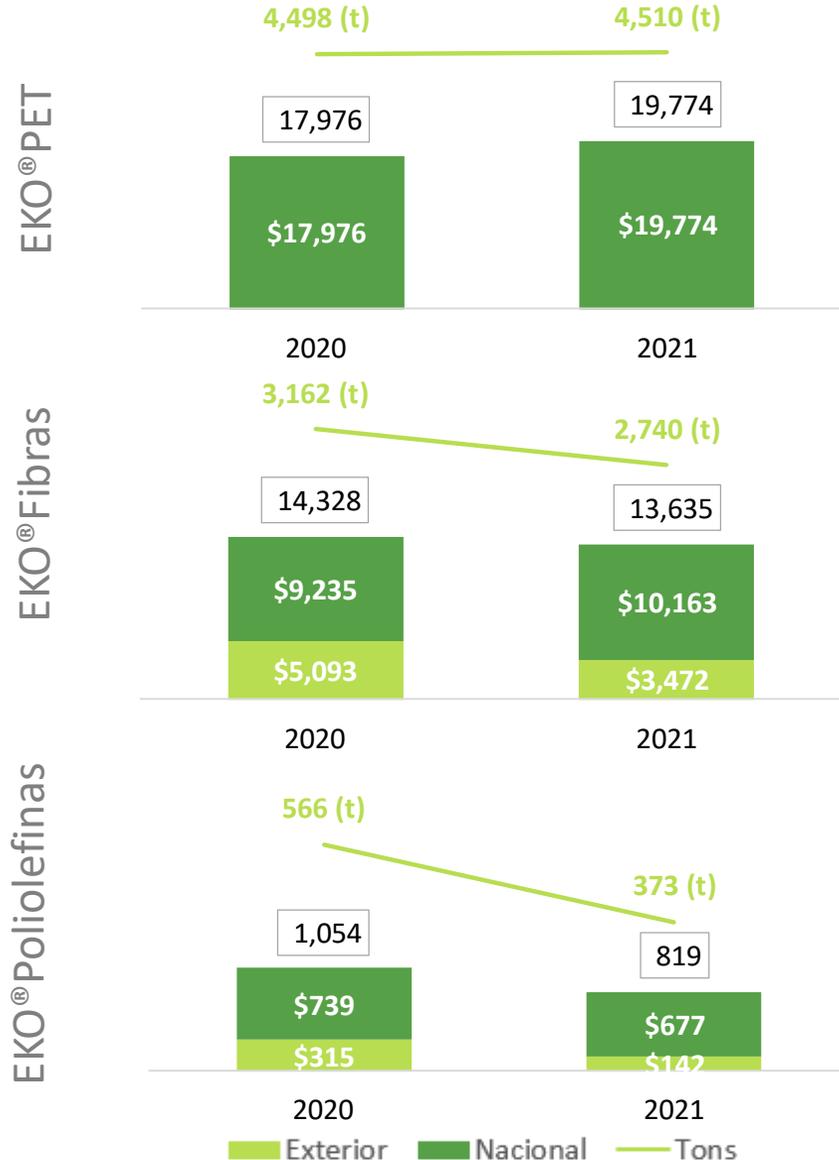
## DESTINOS

- Estados Unidos, Canadá y México (NAFTA) incrementan la participación a un 23% (2020:17%) por la estrategia de diversificación compensando mercados como el de Brasil, afectado por la pandemia
- Las exportaciones alcanzaron USD 12,5 millones en el trimestre y representan el 43% (2020:47%).

## LÍNEAS DE NEGOCIO

- Mayores ventas en Hilos Industriales al NAFTA por la estrategia de diversificación, mitigaron reducción de Filamentos por fuerte impacto de la pandemia en el mercado local y exterior, principalmente en Brasil

# Negocios Verdes



## EKO®PET (+12t;0.2%)

- Estabilidad en volumen y operación de la planta al 100% en el periodo. Incremento en los ingresos principalmente por mayores precios internacionales.

## EKO®Fibras (-422t;-13%)

- Volumen de ventas inferior por efectos del Covid-19 sobre la demanda, principalmente en exportaciones a Brasil y Argentina

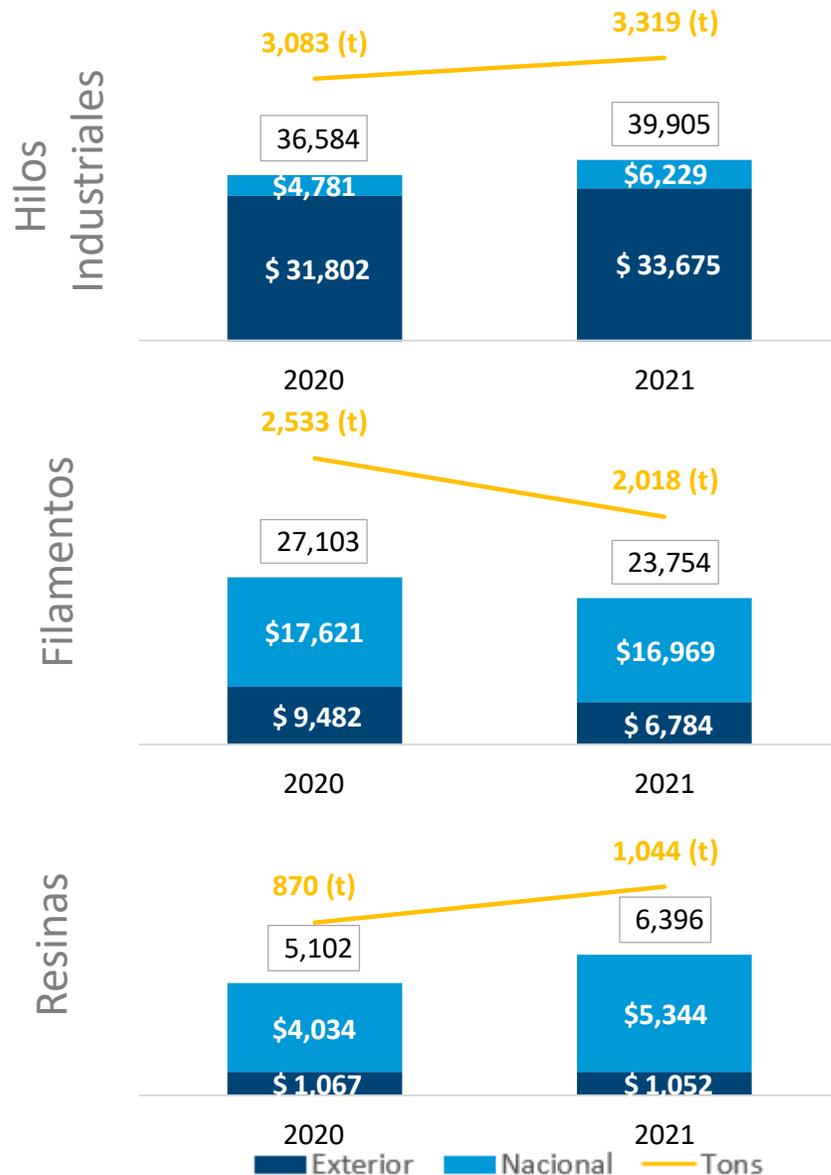
## EKO®Poliolefinas (-193t;-34%)

- Menor captación de botellas en 2020 por Covid-19 afectó disponibilidad de materia prima afectando el volumen de ventas, efecto mitigado por mayores precios

## RED DE RECICLAJE

- Las medidas implementadas en la red de recolección permitieron recuperar niveles pre-Covid-19 y abastecer las necesidades de las plantas actuales.

# Negocios Textiles & Industriales



## HILOS INDUSTRIALES (+236t;8%)

- La estrategia de diversificación permitió llevar las ventas de Lona al 100% de la capacidad y concentrar las ventas de Hilo Técnico en los mercados más rentables

## FILAMENTOS (-515t;-20%)

- Continúa la recuperación gradual de esta línea, tanto en el mercado local como en exportaciones. Las ventas se encuentran a un 80% de los volúmenes pre Covid-19

## RESINAS (+174t;20%)

- En alianza con Alpek se reactivó la producción y venta de PET virgen en Colombia para ofrecer una alternativa local de suministro
- Los nuevos desarrollos en Resinas de Nylon han permitido aumentar las ventas y llegar a nuevos mercados como piezas eléctricas y empaques de alimentos

# Proyecto de planta de reciclaje de PET B2B

El proyecto avanza según cronograma, destacando el avance en los siguientes hitos:

- **Proveedores maquinaria principales:** firma de contratos y giro de anticipos por €2.1 MM para fabricación de equipos
- **Adecuación de áreas:** se encuentra en un 77% la adecuación de espacios requeridos para la planta de producción
- **Bodega:** avanza en un 19% la construcción de bodega de 2,500 m<sup>2</sup> para el almacenamiento de producto terminado
- **Coberturas:** se realizaron coberturas cambiarias EUR/USD al capex importado y de tasa de interés para asegurar el costo financiero de la adquisición de equipos importados

